

**KEIN ABSCHLUSS  
OHNE ANSCHLUSS**

Übergang Schule - Beruf in NRW gestalten.

# Teste Dich selbst! Bist Du der/die geborene Verkäufer/in? Wie kommst du bei anderen an?

**Angebotstag:**

25.06.2025

**Uhrzeit:**

9:30 bis 14:30 Uhr

**Beschreibung**

Profis in Sachen Rhetorik, Sprache und Auftreten testen Dich. Wie kommst Du an? Stimmt Deine eigene Einschätzung mit denen anderer überein?

Mache bei uns den Check. Bist Du eher ein Verkäufertyp oder eher ein Handwerksgenie.

Wir helfen Dir dich besser einzuschätzen und erklären Dir worauf Du bei der Jobsuche achten solltest.

Wir freuen uns auf dich und einen spannenden Tag !

**Veranstaltungsort:**

Ruhrstr. 47  
41469 Neuss

**Berufsfeld:**

Dienstleistung

**Anzahl Plätze gesamt:**

20

**Anzahl Plätze noch verfügbar:**

20

**Inhalt/e der Veranstaltung**

- Informationen über das Unternehmen und über

**Debeka Versichern und Bausparen Neuss**

Ruhrstr. 47  
41469 Neuss  
DE

**Unternehmensdarstellung:**

Die Debeka-Gruppe gehört mit ihrem vielfältigen Versicherungs- und Finanzdienstleistungsangebot zu den Top Five der Versicherungs- und Bausparbranche. Sie wurde im Jahre 1905 gegründet und hat sich vom reinen Krankenversicherer für Beamte zu einer Versicherungsgruppe entwickelt, die Versicherungsschutz für alle privaten Haushalte bietet. Heute zählt sie zu den erfolgreichsten Gruppen ihrer Art in Deutschland.

Ihre Aufgaben:

Sie lernen die gesamte Palette der Versicherungsprodukte und -dienstleistungen kennen.

Sie betreuen unsere Kunden im Außendienst von der Antragstellung bis

Mit finanzieller Unterstützung des Landes Nordrhein-Westfalen und der Europäischen Union



Kofinanziert von der  
Europäischen Union

Ministerium für Arbeit,  
Gesundheit und Soziales  
des Landes Nordrhein-Westfalen



## KEIN ABSCHLUSS OHNE ANSCHLUSS

Übergang Schule – Beruf in NRW gestalten.

### Berufe des Berufsfeldes

- Einblicke in Tätigkeitsfelder und das Anforderungsprofil
- Erkundung des Tätigkeitsortes und der Ausgestaltung der Arbeitsplätze
- Informationen über Praktika und Ausbildungsmöglichkeiten im Betrieb
- Übersicht über die Verdienst- und Aufstiegsmöglichkeiten in den Berufen der Branche
- Erste Erfahrungen in praktischen Übungen und einfachen Arbeitsproben

zur Auszahlung der Versicherungsleistungen.

Sie helfen unseren Kunden aktiv bei der Verwirklichung ihrer Wünsche durch die Beratung zu Versicherungsfragen, zum Bausparen, zur Vermögensbildung und zu Kapitalanlagen.

Sie analysieren die Wünsche und Bedürfnisse des Kunden und reagieren darauf situativ.

### Zusatzinformationen

Ihre Voraussetzungen

Sie verfügen über einen guten Schulabschluss (Fachabitur/fachgebundene Hochschulreife, Abitur oder mittlere Reife).

Sie haben ein sicheres, selbstbewusstes und höfliches Auftreten.

Sie fördern Vertrauen durch Ihr ehrliches Verhalten.

Sie sind zielstrebig und engagiert.

Sie haben Freude am Umgang und an der Kommunikation mit Menschen.

Wir bieten:

Mit finanzieller Unterstützung des Landes Nordrhein-Westfalen und der Europäischen Union



Kofinanziert von der  
Europäischen Union

Ministerium für Arbeit,  
Gesundheit und Soziales  
des Landes Nordrhein-Westfalen



**KEIN ABSCHLUSS  
OHNE ANSCHLUSS**

Übergang Schule – Beruf in NRW gestalten.

Eine hochwertige und abwechslungsreiche Ausbildung bei dem bundesweit größten Ausbilder der Versicherungsbranche

Sehr gute Übernahmechancen auf einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in Festanstellung

Überdurchschnittliche Sozialleistungen (40 Euro vermögenswirksame Leistungen, 14 Monatsgehälter) und einen Urlaubsanspruch von 30 Tagen

Laufbahnmodelle für die Entwicklung zur Spezialistin/zum Spezialisten oder zur Führungskraft im Vertrieb

Unterstützung bei der Entfaltung Ihres Potenzials durch individuelle Förderung und die Weiterbildungsangebote der Debeka-Akademie

**Unternehmensgröße:**

Mit finanzieller Unterstützung des Landes Nordrhein-Westfalen und der Europäischen Union



Kofinanziert von der  
Europäischen Union

Ministerium für Arbeit,  
Gesundheit und Soziales  
des Landes Nordrhein-Westfalen

